Observatoire Europe-Afrique 2030

Fiche n°115

Entreprise : Dodai (Ethiopie)

Table des matières

1. *Activités de l'entreprise* 2
2. *Gamme de produits* 2
3. *Sources d'information* 3
4. *Contacts* 4

Degré de précision des informations contenues dans la fiche **Elevé**

Date de dernière mise à jour : Novembre 2026

1. Activités de l’entreprise

Identité et modèle
Dodai est une startup de mobilité électrique basée à Addis-Abeba. Fondée en 2023 par l'entrepreneur japonais Yuma Sasaki.

Elle conçoit, assemble et vend des motos électriques à partir de pièces importées de Chine.

Elle assemble aussi les batteries LFP de 3,2 kWh.

L’échange de batterie (battery swapping) est son pilier stratégique. Le rider échange une batterie vide contre une pleine en quelques minutes. Un partenariat a été conclu avec Ethiopian Investment Holdings pour déployer des stations.

Chiffres clés
Plus de 2 000 motos électriques déployées.

Environ 100 à 150 employés, dont ~97 % éthiopiens.

Levée de fonds : 7 M$ en 2024, puis 13 M$ en Series A (2026) portée à 16 M$ avec Tokyo Gas (Acario) et Kaneto Capital Management ; 5 M$ de dette de British International Investment.

Objectifs : 30 stations à Addis-Abeba et 3 000 utilisateurs d'échange de batterie sous 12 mois, puis 1 000 stations et 30 000 utilisateurs en 3 ans, avant expansion (Abidjan, Kinshasa, Accra, Dar es Salaam dès 2028).

Clients : PME et grandes entreprises (livraison, taxis-motos) ; la Poste éthiopienne est partenaire exclusif depuis 2023 et premier client.

Contexte favorable : l'Éthiopie a interdit l'importation de véhicules thermiques en janvier 2024 et réduit les taxes sur les VE (exonération d'import pour les kits assemblés localement).

Difficultés : réglementation (délais de douane de plus de 3 semaines, licence limitant la vente de pièces détachées), concurrence chinoise et locale (Yadea, Belayneh Kinde Group, Transsion).

Capacité : usine d'assemblage d'environ 200 motos/mois à Addis-Abeba ; partenariat avec Ethiopian Investment Holdings pour 300 stations d'échange.

2. Gamme de produits

Prix : environ 150 000 birr (≈ 1 170–1 800 $) selon les versions, positionnement haut de gamme (+ ~500 $ vs concurrents), avec financement via la microfinance VisionFund (dès ~8 000 birr/mois).





3. Sources d’information

Connecting Africa
Tech In Africa

TechCabal,

BII,

EVreporter

4. Contacts

Nom	Fonction	email	Phone
Yuma Sasaki	Fondateur		